

REPRÉSENTANT(E) DES VENTES

3Dvisionic est une agence spécialisée dans la création d'outils visuels et interactifs pour la validation, la promotion et la vente de projets immobiliers.

Nous sommes à la recherche de candidats intéressés à se joindre à notre équipe de professionnels de l'architecture, du design et de la communication.

Type de Poste

- Contractuel à commission

Zone Géographique

- Grand Montréal et pourrait être amené éventuellement à couvrir d'autres régions du Québec.
- Pourrait cependant être appelé à supporter un collègue d'un autre territoire (sur base temporaire)
- Territoire et marché à préciser.

Sommaire du poste

3Dvisionic est à la recherche d'un (e) Représentant(e), sous la supervision du Directeur des ventes. Sa mission sera de démarcher de nouveaux clients / marchés : recherche, prospection téléphonique et en personne, pour la vente d'une application web interactive

Date de début : à déterminer

- À commission (forfaitaire) : à discuter
- Le poste nécessite d'être régulièrement sur la route et le représentant devra être autonome au niveau de ses déplacements.

Responsabilités

- Démarcher de nouveaux clients / marchés (recherche, prospection téléphonique et en personne) ; Plus spécifiquement pour présenter, vendre et faire connaître une application web interactive (Moteur de recherche d'espaces).
- Effectue les suivis nécessaires pour amener de nouveaux mandats
- Assure la réalisation des documents suivants : soumissions, facturation
- Recueille les informations nécessaires pour démarrer un mandat
- S'assure de récupérer les paiements au démarrage et la livraison des mandats

REPRÉSENTANT(E) DES VENTES

Exigences

- Possède un minimum de trois (3) années d'expérience en ventes
- Possède un minimum de deux (2) années d'expérience en prospection
- Doit fournir des références
- Connaître le marché de l'immobilier serait un atout

Formation académique

- Champs d'études pertinents

Connaissances, compétences et habiletés particulières

- Excellentes aptitudes de communication verbales et écrites en français et en anglais
- Excellentes aptitudes d'organisation et de planification
- Excellentes aptitudes en prospection
- Excelle dans l'art de « closer » une vente
- Habileté à composer avec différentes priorités et dans le respect d'échéanciers serrés
- Intérêt et efficacité au travail d'équipe et individuel
- Excellent sens du service à la clientèle
- Sociabilité et diplomatie
- Professionnalisme et discrétion
- Initiative, autonomie et flexibilité
- Souci de la qualité
- Très bonne connaissance des logiciels : suite Microsoft (Outlook, Excel, Word, Project, PowerPoint, Explorer)

Merci de nous faire parvenir votre C.V. l'adresse : job@3dvisionic.com